

“往下扎根向上结果”系列第八讲

良善、信实

我会继续分享到往下扎根向上结果。

以弗所书 5:8-9

从前你们是暗昧的，但如今在主里面是光明的，行事为人就当像光明的子女。光明所结的果子就是一切良善、公义、诚实。

这里说到：作为光明之子，我们的生命一定会有改变。以前我们在黑暗当中，即是被罪捆绑。但是我们被释放成为光明之子，必定要有一种果实。那“光明所结的果子”是什么？第九节说：良善、公义、诚实。如果我们是世上的光，是光明之子，那么良善、公义及诚实这三个素质，我们必定要有。前两次的信息，我专注在“义的果子”，所以今天我会集中在“良善”这个素质。

➤ 谁是良善？

谁是良善？你怎样看一个人是良善或不良善？或者当我们说：“这是个好人”，其实“良善的人”就是一个好人。那你怎么看一个人是好还是不好呢？对你来说，你认识的人有没有一个好人呢？最近 H 地区发生很多的暴乱，其中一个事件就是一个 21 岁的年轻人将我们的国旗烧了，后来就被抓了。面对法庭审讯的时候，他的家人出庭做证说：“我的孩子是很好的，他是一个好人，在家里面，他是一个孝顺的孩子，很好的孩子。”另外他的老板也同样支持他说：“他在工作上是很有勤奋的，他真的是很好的人。”他的家人和老板都觉得这个年轻人是个好人。你觉得他是好人吗？法官听了之后说：“既然你们都说他好，那我就宣布他的惩罚——200 小时的社会服务。你觉得这个惩罚可以接受吗？即使他将国旗烧了，仅仅因为那些人说他是好人，就给他这么轻的惩罚。侮辱自己的国家，就是不忠，这是个严重的罪，这年轻人还算是一个好人吗？”

➤ 在神面前，你是良善吗？

同样，作为基督徒，我们是光明之子。你在社会工作可能是很成功，你的公司，你的老板都很欣赏你，认为你是很好，很努力、很勤奋的一名员工。你为家人做了很多事，你家人说你是好孩子，但你有没有羞辱神的国？你是代表谁呢？你是代表神的国。即使你的生命被世界认定为成功，称许你为“好人”，但真的是好人吗？不是的。在你的生命当中，你是否有侮辱神的国？人家

知道你是基督徒，就会观察你的表现，看你是怎样的人。这里说到良善，或是好人，不是在社会上公认你是一个好人，而是你在神面前，是不是一个好人。

在马太福音第 19 章，一个年轻人对耶稣说：良善的夫子，我怎么样承受永生。主耶稣说：“你为什么叫我良善的夫子呢？只有一个是良善的。”那是谁呢？就是神。路加福音平行经文说：除了神一位以外，再没有良善的。那“良善”是什么？是神的一种生命素质。他就是那位良善的神。如果说“我们是良善的”，就是我们要效法神，以神为标准，有神一样的性情。

➤ 你是否良善，在乎你有没有神的素质

以弗所书第五章第一节说：我们要效法神作为他的儿女。既然神是一个良善的神，那我们也必须是良善。不是世上公认你是一个好人，你就真是一个好人，而是要看你有没有神的素质？所以我们要小心。

另外马太福音第七章也提醒有不同的树，有好树，有坏树。好树结的是好果子，坏树结的就是坏果子，也是跟果子有关系的，怎么样可以有好的果子呢？除非你是一棵好的树，好也是代表生命的素质。如果你没有神的良善，你就不能是结好的果子，不能结良善的果子。

同样，作为光明之子，其实我们一定要效法神，有他的良善。那这良善究竟是什么？我们怎么知道我们有没有这良善？可以看马太福音第 25 章，这里有三个比喻，第二个比喻就是关于才干，说天国就像一个人准备外出，他差派三个仆人，给他们一些银子去做事，一个给了五千，一个给了两千，一个给了一千。等他回来的时候，每一个仆人都要来交账。

➤ 对神忠心才被接纳为良善的人

马太福音 25 : 21、23

(21) 主人说：‘好，你这又良善又忠心的仆人，你在不多的事上有忠心，我要把许多事派你管理，可以进来享受你主人的快乐’(23) 主人说：‘好，你这又良善又忠心的仆人，你在不多的事上有忠心，我要把许多事派你管理，可以进来享受你主人的快乐’

这三个仆人当中有两个都被称为“良善，又忠心”。良善和忠心是不能分开的，怎样看到你不是一个良善的仆人呢？在于你有没有忠心？如果你不忠心，你就不是良善的。

当给你五千银子的时候，你有没有忠心用你的才干去为神工作。这两个忠心的仆人，他们有 100% 回报。但是第三个是怎样呢？他拿了一千银子的时候，他就埋起来。

马太福音 25 : 24-26

那领一千的也来，说：‘主啊，我知道你是忍心的人，没有种的地方要收割，没有散的地方要聚敛，我就害怕，去把你的一千银子埋藏在地里。请看，你的原银子在这里。’主人回答说：‘你这又恶又懒的仆人，你既知道我没有种的地方要收割，没有散的地方要聚敛，’

大家都知道结局是什么样的？这个有一千银子的仆人有没有忠心呢？他“忠心”地守住那些钱，但这是对还是不对呢？肯定是有问题。主人是希望他的仆人用他所给的钱做事，而不是守护这些钱。还有，他对主人有不好的心态，觉得主人不好，他为什么会是这样子？

➤ 不要比较，对主人的心态要正确

可能这个人看到主人给其他两个仆人比给自己多——一个给了五千，另一个给了两千，而自己只得到一千，觉得：主人不看重自己了，如果不看重自己，那我为什么还要努力去做？可能他心里不服气。当然我不会在这里详细解释这比喻，但当中我们可以学习一个属灵功课，也是在日常生活当中可能经历到，就是有一种比较：那个人这样，这个人那样，为什么你给我那么少，就不服气。

首先，每一个基督徒都有神不同的恩赐。在哥林多前书 12 章说：神的恩赐都会分配给每一个人，各有不同的恩赐，不等于这个比那个好。问题就是你有没有好好用你的恩赐。另外一方面，为什么有人得两千呢？也有人得五千呢？可能一开始大家都是只有一千，但是当你忠心去做的时候，你就会有回报。那个变成两千的，可能他以前也只有一千，尽心地做，这次才得了两千。两千就变成了四千，就这样不断增长。

在路加福音 19 章也有类似的一个比喻就说到，一个主人给十个仆人同样数量的银子，但是每一个人的交账却不同。所以从这两个比喻当中，我们知道：神总会赐一些恩赐给我们，问题就是我们怎么运用这些恩赐。不要比较，很多人以为在这方面服侍比较好一些，为什么我不能在这方面服侍？这是不看重我了。不是的，我们要认真对待神赐给我们的服侍岗位，如果在这一方面你不能服侍，但总会有其他方面你可以服侍。

➤ 在小事忠心，才能做大事

路加福音 16 : 10-13

人在最小的事上忠心，在大事上也忠心；在最小的事上不义，在大事上也不义。倘若你们在不义的钱财上不忠心，谁还把那真实的钱财托付你们呢？倘若你们在别人的东西上不忠心，谁还把你们自己的东西给你们呢？一个仆人不能侍奉两个主；不是恶这个爱那个，就是重这个轻那个。你们不能又侍奉神，又侍奉玛门。

特别是第 10 节说什么？“你在小事上忠心，主人才会交托大事给你。”很多时候我们都求：神呀，让我们做大事，但你还没有做好你的小事，神怎么样会给你做大事呢？我们的眼光太高了，很想做大事。但就算在社会上，很多成功人士都是从小开始的。香港首富李嘉诚以前都是很穷，但是他坚守从小开始，慢慢累积，才可以做大。甚至最近看到华为总裁任正非，他一开始有多少钱？一两千元，他是白手起家。你觉得他一开始就有这远见吗？不是，他说他一开始没有想象到自己的公司能变成现在的大企业。但是他从小的公司开始，尽力、尽心地做。所以不要以为自己只有很小的才干就不愿意干，那就浪费你的才干。

➤ 我哥哥的例子 – 不甘做小事，最终失败

我哥哥是很聪明的人，他头脑比我快多了。他刚开始做销售，卖保险，他一个月就打破销售记录。多厉害！他觉得自己口才好，什么都好，很自信。所以他赚了钱就马上去投资，他觉得自己能很快就发达了。很多次他总是觉得自己有 99% 的胜算，但是最后却是缺乏那 1% 而失败。

以前哥哥是开奔驰的，后来没有了。当时我还是追求世界，买了一辆新的品牌车。哥哥就提出要借我的新车用，我问他为什么要借我的车？他说自己去开会，要表现得很威风，所以想开着那辆名贵的车去。后来他就开我的车去了，这次他回来也说自己肯定有 95% 的胜算。但最后还是不行。他每一次都差一点就成功，但最终还是失败。有一次他就问我说：“为什么我每次都是有 99% 的机会成功，但最后还是不行。”那时候我已经相信上帝了，我说：“那 1% 就是神在控制的。你不相信神你就永远都是 99%。”

我哥哥的人生就是这样，他离世的时候也是一样。当他知道自己患了末期癌症，很想留一些钱给他太太。那时他在 A 国有一个大的工程，即使当时他身体很虚弱，但他还是坚持去见一个客户，因为这个人很有钱，他希望这人能够帮助他拿到这工程。他就约了这客户在一个酒店见面，他穿好西装，带着疲累的身体，离开休养的住所去见客户。一开始他还能说得很精彩，突然间他流鼻血了。他的客户看到，就很关心的问：“你怎么回事？”看到我哥哥的脸色发白，他马上就叫救护车送他去医院，一个星期之后哥哥就离世。但感谢神的怜悯，离世之前我也为他祷告，他也相信上帝了。

人不要总是想着要做大事来证明自己，认为这才算是成功，而是要学习从小开始，慢慢发展壮大。首先你要忠心做好小的事，根基是从小事建立起来的，小的事不做好，你的根基就不稳固。没有一件事情是不经过困难的，其实小事是最让人费心。最大的问题就是，当我们忽略这些小事的时候，造成后患，根基不好，就会很容易倒塌。所以，我们一定要在小事上忠心，神才会给你大的事情去做。

➤ 当在你的岗位忠心去做，神会多加给你

路加福音 8:18

所以，你们应当小心怎样听；因为凡有的，还要加给他；凡没有的，连他自以为有的，也要夺去。

这就是为什么有五万的再给他一倍，两千的再给他一倍，但是那个有一千的，什么都得不到。如果我们在小事上不忠心，就算是你想做大的也没用，一定要从小慢慢一步一步的做。神不是看你是否能干大事，而是不论在大事还是小事上，神看你的生命——有没有在你的服侍岗位上忠心去干。

➤ 忠心的人必然是有诚信的人

你觉得你是一个忠心的人吗？什么是忠心或者是诚实诚信的人呢？有时候我听到人家问：“这个人靠不靠谱？”“靠谱”是什么意思？可靠。作为一个基督徒，人家对你的印象是靠谱还是不靠谱？能够相信你，还是不相信你？那一方面人家能够看到你这个人可靠的？很多人都是一样，听到人家说有需要的时候，就马上说：“没事，没事，我可以帮你做。”说完就算了。隔几天完全忘记了承诺人的事情，一点都不做。说得好听，但总是食言。这是不是一个有诚信的人呢？

守时也是，承诺人这个时间来，却不来。那你给人家什么印象？作为一个基督徒，一个光明之子，你是不是一个诚信的人？在一些小小的事情幢里就可以看出你可不可靠。不单是承诺，而是有没有行动来兑现你的承诺。

➤ 诚信的人 – 说到、做到

以前我们在 B 城的时候，刚刚开始参加聚会。那些弟兄姐妹说：“你们不用担心，我们会早 15 分钟到聚会点安排一切。”当我们提前 15 分钟到达聚会点时，场地仍然是空的。我们两个就帮忙放好椅子、安置音响等设备。差不多临到崇拜前两分钟那些人才陆续地进来，惊讶地说：“全部都放好了！”就笑，也不当一回事。第二个星期一样，接下来的整个月都是一样，下个月也是一样。总是说下个星期一定会早到。说得好听，但总不会这样做。

除了椅子以外，聚会点只给我们一个空的场地，所有音响设备，包括吉他等等都放在我们家。所以每一次我们都要把这些东西从家搬上车，然后开车去聚会点，卸下来，再安装这些东西。有一次我太太拿着那个音响下楼梯时，不小心滑脚就摔倒了，膝盖青肿，但还是要继续赶时间去预备崇拜。

会众陆陆续续进来，突然间看到她的腿受伤，问她怎么受伤的，她只说：“不小心滑倒。”后来他们才意识到自己的不忠心，没有兑现他们的承诺。如果他们早一点到聚会点摆好椅子和预备主日学房间的事，就不需要我们操心。

自从那时候他们才知道，单单只说而不做，就是不认真，是一个没有信用的人，也就是不忠心，没有诚信。你说的每一句话，有没有认真考量后才说呢？主耶稣不是说：是就是，不是就不是吗？你是不是一个信实忠心的人就看你所说的有没有做到？你不要随意承诺人，却不做，或耽延时间才做。一个没有诚信的人，神怎么会给你更多的服侍呢？所以我们要小心，作为一个诚信的人，首先一定要在他的岗位忠心，愿意的去做，尽职去做。就算是看为小事也不要忽略，你仍然要认真地做。

➤ 我大姐姐的见证：坚守诚信，终有回报

我大姐曾经在 H 城政府工作，当时有极端分子捣乱，社会比较混乱，多次有暴徒在他们下班出来的时候，向这些政府公务员扔东西，她很害怕。她有两个年幼的儿子，所以她和姐夫决定移民到 C 国去。刚过去的时候，他们是很辛苦的。他们只携带有 1000 C 国币的积蓄，一家四口只能维持最多三个月！当时姐夫没有找到工作，压力非常大，很痛苦。我的姐夫原本是很英俊的，但是经过三个月的煎熬，头发全白。正在绝望之际，突然有一份医院实验室的工作聘请他，虽然工资不高，但勉强能维持生活。

在 H 城的时候，因为我爸爸赌钱破产，我们的生活很艰苦，姐姐要放弃大学学业去工作来帮补家里。所以到 C 国的时候，她没有学位。当姐夫找到工作后，她就让姐夫认真地工作，她继续去大学读书。这样，她一边看顾两个孩子，一边兼顾学业，是很艰苦的。最终她毕业了，在一个社会福利机构工作。她很认真做事，得到很好的评价，但工资比较低，要支持两个孩子读书太辛苦了。

当时 H 城政局不稳定，导致移民潮，很多人从 H 城移民到 C 国。定居后，他们开始买房子。我姐姐决定转业卖房子，她觉得这是唯一的机会能赚多一点钱来支持一家的生活。她辞了社工的工作，在一家房地产公司工作。她勤勤恳恳地工作，每一个房子她都会预先仔细地调查和研究那些价位，客户来的时候，她就会对客户详细介绍她所调查的每一套房子的结果和她的提议。这也省了客户很多时间。

姐姐是一个虔诚的天主教徒，很诚实。她有一个很好的良心，不会说谎。作为中介，很多同行都会欺骗，说这房子很好、没问题的，目的是说服你买。但是姐姐不是这样，她会告诉客户：这个房子不好，因为这里有漏水呀。她把自己知道的都会告诉客户。

有一次，一个客户来了，她很高兴地将自己的评估告诉对方。客户说：“很好！但我现在还不能决定，要考虑一天，明天再来。”姐姐满怀希望，很高兴地对丈夫说：我终于要成交第一单了！

谁知第二天，因为孩子需要去一个地方，丈夫上班，她只能先送孩子去，因此耽误了她上班的时间。回到公司就立刻给电话那客户，问他考虑得怎么样，会不会下订单？那个客户说我已经买了，她就问谁帮你签合同的？客户说是你的同事。原来她那天早上没有去上班，她的客户早上就到公司了，姐姐的同事就跟她的客户签了合同。按照当时她公司的制度，谁签那个合同就是谁赚那中介费。她辛辛苦苦花了一个星期的时间，做了那么多考察，最后被她的同事拿中介费。她很生气，就问那同事为什么这样做？那同事还辩驳说：你不在，那怎么办呢？他要买，我就帮他签了。那同事一点歉意都没有，还是理直气壮的回答她。她心里面很痛苦：为什么会是这样？她想不通：我做那么多的事情，同事居然出卖我。

虽然人心诡诈，但是她仍然坚持下来，期待下一个机会。之后有一些客户知道她人好，很有诚信，就开始找她，听她的意见。她也很高兴帮助客户选择房子。她依然维持自己忠诚的服务态度。她不会去骗，也不会用花言巧语说服人家去买。她真的做到主耶稣的教训：是就是，不是就不是。可惜，她的忠诚被人利用了。那些客户最终还是不买，因为那些人是很聪明的。他们知道我姐姐不说谎话，就利用她的调查，然后就找他们自己做中介的亲戚去签单。

很多中介员工都是富二代。当时能移民到 C 国的人都比较富裕的，他们用投资的方式获得移民资格。如果一家人来 C 国定居之后，孩子读书不好就会去做房地产，他的家人们也介绍他们的朋友来找他买房子。但这些富二代什么都不懂，当他们的父母知道我姐姐是一个忠诚可靠的中介时，就要他们的朋友先去找我的姐姐，看好房子之后回来再找他们的孩子签单。他们的行为是多么的卑鄙、可耻。这社会就是多么的黑暗。

当时姐姐经济压力很大，几个月都没有卖出一套房子。她全力以赴，却给那些人欺骗。但是她也没有改变她的宗旨，她说：要么我就不做，要做我就要诚信。她哭了，她很多的朋友都劝她不需要这样诚实。但她说：“不行，我不能这样。我要有良心”。

终于有一个客户来对姐姐说：“我知道你是一个诚信的人，我相信你。请帮我找一套房子吧。”她就帮那个客户找了一套，客户很满意那房子。就说以后我会将我的投资全部都交给你。后来也将她的朋友介绍给姐姐。姐姐就是从一个客户开始，先为那客户买了一套房子，一步一步地，慢慢扩大。

创业总是有很艰苦的开始，特别要做一个有诚信的销售人可不简单啊！其实你自己买东西的时候，都希望能找一个好的、有诚信的售货员，不想别人骗你。如果是这样的话，那你卖东西的时候，为什么要骗人呢？现在很多销售的人都说得很漂亮，但结果是货不对版，一塌糊涂。

我们是基督徒更一定要诚信，要省察自己是不是一个诚信的人？有没有信誉的人？你的为人怎样是从你处理小事能看到的。时间的分配，各种各样的事情，有没有忠心做？不要总是想做大的事，要调整心态，从小事上忠心开始，神才会带领我们做更大的事。

➤ 洪老师的见证 – 不是在于口才，而是忠心和谦卑行事

我是从培训第一队的洪老师身上学习了很多。当时我们几家人从 M 城迁移到 T 城，我们请求张老师差派人来帮助我们，带领我们属灵的成长。张老师就差派洪老师来住在我们家。他爸爸是一个医生，很富裕，所以他也从不缺乏。但是他愿意放弃一切去服侍神，他爸爸劝他说：“我培养你，希望你继承我的事业，做一名医生。”但是他对爸爸说：“你只能医身体，但神让我医心，所以我还是一个医生，我要为神医治人的心。”

洪老师有一个问题——结巴。当时他申请第一队的时候，面对张老师的时候他就一直结巴，张老师心想：我怎么样能接纳你做全时间服侍？服侍神最主要的就是讲道、分享、带查经，你这样子结巴，怎么样能服侍神，肯定是有问题。但是神很明确地指示张老师要接受他。张老师对洪老师说：“站在人的角度上，你根本不合格。但是神说要接受你，我就接受你。”

很奇妙的是，洪老师平常说话是结巴的，但一到讲道的时候，他突然能很顺畅的说出来，一点结巴都没有。他在我家每一个星期都带查经班，有时候也会结巴，但最终还可以表达出来。

他住在我家的时候也去找工作。他在我家附近的一家必胜客餐馆干活，是洗碗、清洁的工作。他不但做这一份工作，还另外找了一份在附近的体育馆做清洁的。当时我有一辆自行车，他就骑着自行车去上班。

我们不了解他为什么要那么辛苦做两份工作？我对他说：“你在我家住，我是不会收你钱的，你不要那么辛苦。”他说：“不是，谢谢你。我也没钱给你。我为什么这样做？因为在 M 城的同工很辛苦，经济上很勉强的维持生活，所以我赚的钱全部都寄给他们，来支持他们的生活费用。”我听到这个消息的时候，心里面很感动。因为他自己是一个大学毕业生，他家也是有钱的，但他愿意放弃一切来参加全时间训练，真的是神的作为！

不但如此，他结巴，说得不好，他的两个同工口才肯定比他好。论讲道、分享等等的侍奉，相对来说肯定他是吃亏的，但他愿意被人轻看。他来到 T 城住在我家，愿意谦卑地默默做两份工作，为了支持那两个在 M 城的同工。我真的很受感动。

还有一天，他就对我太太说：“你想不想你的老公改变成为一位更爱神的人？”当时我的太太

说：“不要、不要，千万不要。”因为当时我已经有心想要服侍神，但她还没有这个打算，所以就警告他千万不要影响我以至于去服侍神。其实他不需要说服我，不是他讲神的话语感动我，不是他带查经有多么好感动我，而是他的生命感动我。我见证他在小事上的忠心，这非常打动我。

他很愿意服侍，从小事上开始，不厌其烦的尽心去干。我为什么去服侍神？其中一个原因就是被他的生命感动。他做的两份工作，在这社会的角度来看，是低级、微不足道、被人嫌弃的行业。但在神的眼中，是极其可贵的“大事”，因为神看重的是他宽大、慷慨的心。他愿意卑微地做“小事”来供应给他两位同工的生活需要。他就是一个诚信的人、信实的人，值得我尊重的人。他是一个美好的见证。

你是不是一个诚实的人？是不是一个良善的人呢？就看你有没有忠心在你的服事岗位。无论是什么事情，从小事开始努力去做。如果你没有，那就要好好地改变。你需要神来帮助你改变，否则，你的生命是很惨的。

➤ 你是一个有信德的人吗？

路加福音 18:8

我告诉你们，要快快地给他们伸冤了。然而，人子来的时候，遇得见世上有信德吗？

这是关于在末世主耶稣回来的时候能不能找到一些有信德的人？有信德的人就是有诚信的人，你是不是一个诚信、有信用、靠谱的人呢？我问大家，你洗礼的时候，你跟神的承诺，你有没有按着你的诺言行事呢？这是你跟神的诺言。你是不是一个诚实的人在于你跟神的承诺有没有忠心的实行！

传道书 5:2-4

你在神面前不可冒失开口，也不可心急发言；因为 神在天上，你在地下，所以你的言语要寡少。事务多，就令人做梦；言语多，就显出愚昧。你向 神许愿，偿还不可迟延，因他不喜悦愚昧人，所以你许的愿应当偿还。

你不要随意的许诺。神是一位很认真的神。你是不是认真的基督徒？第4节特别提醒：你跟神的承诺，你有没有做？如果没有，你就不是一个诚信的人，神看你是不是良善？在于你有没有忠心地去，从小事开始。